

Le négociant Snetor s'ouvre à Paluel-Marmont Capital et Sofival



Publié le 9 oct. 2018 à 10:05

Le plastique a de l'avenir. C'est en tout cas le pari de Paluel-Marmont Capital et de Sofival. Tous deux ont décidé de miser sur le développement de Snetor, un négociant présent dans le secteur. A travers une augmentation de capital qui leur confère une minorité de son capital, ces investisseurs rejoignent les trois familles qui se partageaient le tour de table de cet ensemble avec leur dirigeant. Ils offrent ainsi les moyens à cet acteur francilien de la distribution de matières premières plastiques (polyéthylène, polypropylène, polystyrène...) d'asseoir sa stratégie d'expansion internationale, notamment par voie de build-up. Une piste d'expansion déjà explorée jusqu'à présent, puisque Snetor a généré 90 % de ses ventes hors de France en 2017, avec un prisme important pour l'Afrique et des développements en cours en Amérique. Snetor a ainsi enregistré 966 M€ de chiffre d'affaires l'an dernier (pour un Ebitda légèrement supérieur à 16 M€), contre 535 M€ « seulement » en 2012. Comptant actuellement 150 collaborateurs, il s'est récemment renforcé au Brésil via l'acquisition de 50 % du capital de la société Eixo Brasil. Et il devrait prochainement conclure une nouvelle croissance externe, en Europe cette fois-ci.

Thomas Loeillet

Sofival • Paluel-Marmont Capital : François Poupée, Thomas Geneton • **Conseils investisseurs :** due diligences : financière : Deloitte (Philippe Serzec, Marie-Victoire Loison), **fiscale :** Taj (Stéphanie Chatelon, Eric Guillemet, Laurent Schwab), **stratégique :** Districonsult (Günther Eberhard) ; **juridique :** Bolze Associés (Eric Bolze)

[Accéder à la fiche du deal](#)